

1) チェーン店売上高 前年対比伸び率

■ 全社全業態(加盟店含む)の伸び率

		2013年3月
新店を含む全店	売上	△0.9%
	客数	△1.8%
既存店	売上	+1.2%
	客数	+0.3%

■ 主な業態の既存店伸び率

		2013年3月
DCS 直営店・加盟店	売上	+1.6%
	客数	+0.6%
EXC 直営店・加盟店	売上	△0.4%
	客数	△1.3%

DCS=ドトールコーヒーショップ EXC=エクセルシオール・カフェ
MAU=マウカメドウズ

2013年2月	2013年1月	2012年12月	2012年11月	2012年10月	2012年9月	2012年8月	2012年7月	2012年6月	2012年5月	2012年4月
△5.2%	△2.9%	△2.4%	△0.5%	△0.6%	△0.1%	△0.2%	△2.1%	△2.4%	+0.3%	+0.8%
△5.9%	△3.5%	△3.0%	△0.7%	△0.1%	△0.7%	△0.6%	△2.4%	△3.4%	+0.8%	+0.7%
△4.4%	△2.0%	△1.9%	+0.0%	△0.3%	△0.1%	+0.4%	△1.4%	△1.9%	+1.0%	+1.3%
△5.2%	△2.7%	△2.7%	△0.3%	+0.3%	△0.7%	△0.1%	△1.8%	△2.9%	+1.5%	+1.2%

2013年2月	2013年1月	2012年12月	2012年11月	2012年10月	2012年9月	2012年8月	2012年7月	2012年6月	2012年5月	2012年4月
△4.3%	△1.6%	△1.9%	△0.1%	△0.2%	+0.2%	+0.7%	△1.4%	△2.0%	+0.4%	+0.5%
△5.0%	△2.4%	△2.6%	△0.2%	+0.5%	△0.4%	+0.1%	△1.7%	△2.9%	+1.1%	+0.8%
△5.6%	△2.6%	△2.6%	+0.4%	+0.0%	△1.7%	△1.0%	△1.6%	△1.3%	+4.0%	+4.4%
△6.6%	△3.8%	△3.5%	△0.8%	+0.1%	△2.5%	△1.3%	△2.2%	△2.6%	+3.5%	+3.0%

■ 直営店全業態の前年対比伸び率

		13/3月			13/3月
新店を含む全店	売上	△3.5%	既存店	売上	△0.3%
	客数	△4.2%		客数	△1.4%

2) 新規出店状況

(2013年3月)

		当月	累計	月末店舗数
DCS	FC	1	1	951
	RC	1	1	146
EXC	FC	0	0	32
	RC	0	0	114
MAU	FC	0	0	0
	RC	0	0	7
その他	FC	0	0	76
	RC	1	1	49
合計	FC	1	1	1,059
	RC	2	2	316
総計		3	3	1,375

■ コメント

当月は、昨年と比較し天候にも恵まれ、アイスドリンクが大きく伸びるとともに、DCSのミラノサンドやEXCのパリサンドをはじめとした、先月末に実施した新商品の積極的な販売活動を行い、お客様のご好評を得ることができました。来店客数のアップに伴い、新商品の販売数が順調に推移したこともあり、客単価も上昇した結果、前年と比較し売上高もプラスの結果を残すことができました。

■ 今月の主な施策

- 3/1 DCS プレミアム・ビーンズ・セレクション#27モカ・イルガチェフェ
3/14 DCS モーニングB タラモサラダ～シュゼットベーコン～

■ 新商品(CVSチルド飲料)

- 3/11 DOUTORカフェ・オ・レ(チルド) / 3/18 DOUTOR炭火焙煎コーヒー240ml(チルド)
3/25 DOUTOR炭火焙煎コーヒー300ml(チルド)