1) チェーン店売上高 前年対比伸び率

■ 全社全業態(加盟店含む)の伸び率

2016年3月

		2010年3月
新店を含む全店	売上	△2. 1%
	客数	△1.7%
既存店	売上	△2. 1%
	客数	△1.6%

2016年2月	2016年1月	2015年12月	2015年11月	2015年10月	2015年9月	2015年8月	2015年7月	2015年6月	2015年5月	2015年4月
+1.3%	△0.2%	△0.1%	+0.5%	+3.2%	△0.1%	+1.5%	+1.8%	+2.6%	+0.9%	△0.5%
+1.7%	△0.1%	△1.9%	△0.2%	+2.0%	△2.2%	+0.2%	△0.9%	+1.1%	△1.5%	△1.6%
+1.5%	△0.3%	△0.4%	△0.1%	+2.3%	△1.0%	△0.1%	+0.0%	+0.9%	△1.0%	△2.4%
+2.1%	△0.2%	△2.3%	△0.8%	+1.1%	△3.1%	△1.5%	△2.7%	△0.6%	△3.2%	△3.4%

■ 主な業態の既存店伸び率

		2016年3月
DCS 直営店·加盟店	売上	△2.0%
	客数	△ 1. 1%
EXC 直営店·加盟店	売上	△2. 4%
	客数	△4. 7%

2016年2月	2016年1月	2015年12月	2015年11月	2015年10月	2015年9月	2015年8月	2015年7月	2015年6月	2015年5月	2015年4月
+1.8%	△0.3%	△0.4%	+0.5%	+2.8%	△0.7%	+0.2%	+0.4%	+1.4%	△0.2%	△2.2%
+2.6%	+0.1%	△2.4%	△0.3%	+1.5%	△2.9%	△1.4%	△2.8%	△0.4%	△3.0%	△3.4%
△0.3%	△0.7%	△0.3%	△2.8%	△0.4%	△2.9%	△1.5%	△1.8%	△2.1%	△5.0%	△3.2%
△0.7%	△2.1%	△1.5%	△3.6%	△1.3%	△4.4%	△1.8%	△2.2%	△1.7%	△4.8%	△3.1%

DCS=ドトールコーヒーショップ EXC=エクセルシオール・カフェ MAU=マウカメドウズ

※当期よりEXC 直営店・加盟店の実績は、リブランディング改装店舗を含む、EXC業態全店に変更致します。

(3月度売上△4.3%→△2.4%、客数△5.4%→△4.7%)

■ 直営店全業態の前年対比伸び率

 $\frac{16/3}{$ 新店を含む全店 売上 +1.4% 既存店 売上 $\Delta1.9\%$ 客数 +1.4% 客数 $\Delta1.9\%$

■ コメント

DCSでは、ティータイム限定商品シューシャポーの全時間帯販売とテイクアウトの取り扱いを開始しました。月末にはThe DOUTOR SPECIAL エチオピア イルガチェフェ ナチュラルを発売、ご好評を頂いております。EXCでは、レジ前の商品を含む新商品を積極的に投入しました。

当月第1週は気温の乱高下が激しく、2週4週は前年度の気温を下回る日が続き、アイスドリンクの売上が伸び悩みました。 これにより、全社全業態における当月の伸び率は、客数・売上ともに前年を下回る結果となりました。

■ 今月の主な施策

3/3 EXC いちごのクリーミーロール、いちごのタルト

3/10 EXC オレンジハニーラテ、ハニーロイヤルミルクティー、(パニーニ)ローストチキンと彩り野菜~バジルソース~(モーニング)フォカッチャ 小エビ & タマゴのタルタルサラダ

3/25 DCS (売店)The DOUTOR SPECIAL エチオピア イルガチェフェ ナチュラル

新商品

3/1 ドトール コーヒー香るグラノーラ

3/7 DOUTOR春董るカフェ・オ・レ

3/22 こんがりトーストDOUTORカフェオレ味、こんがりトーストDOUTORココア味

2)新規出店状況

		(2016年3月)				
		当月	当月 累計 月末店舗			
DCS	FC		1	1	914	
	RC		1	1	187	
EXC	FC		0	0	27	
	RC		1	1	103	
MAU	FC		0	0	0	
	RC		0	0	5	
その他	FC		0	0	63	
	RC		0	0	40	
合計	FC		1	1	1,004	
	RC		2	2	335	
総計			3	3	1,339	